






-  Infolink
-  Kontakt
-  Weiterempfehlen

(epn) Interview des Tages mit Markus Graf - InRenCo Financial Services AG



(epn) Herr Graf, InRenCo hat sich in den letzten 30 Jahren als Anbieter von „Spezial Versicherern“ auf dem Deutschen Markt etabliert. Was ist Ihr Erfolgsrezept?

(Markus Graf) InRenCo konzentriert sich seit vielen Jahren auf den Vertrieb von exklusiven Versicherungs- und Anlagelösungen. Dies sind z.B. die Produkte der **Royal London**, **PrismaLife**, **inora LIFE** und **gebrauchte britische Versicherungen – sog. TEP's**. Des Weiteren vertreiben wir für den deutschen Markt exklusiv den **UK Fund** über die Policen der PrismaLife.

Mit den Produkten dieser Gesellschaften können wir fast alle Kundenwünsche erfüllen. So bieten z.B. alle Anbieter die Möglichkeit Garantien in deren Produkte aufzunehmen oder beinhalten diese bereits, was in der heutigen Zeit fast unverzichtbar für den Vertrieb ist.

PrismaLife bietet mit dem Tarif PrismaRent die **Flexibilität**, die sich ein Anleger heute wünscht. Die PrismaRent können wir als **Einmalbeitrag** oder **Sparplan** in den Varianten **klassische Altersvorsorge**, **Ausbildungsversicherung**, **Direktversicherung**, **VL** oder **Rürup Rente** (ab € 25 Monatsbeitrag) anbieten. Diese Tarife haben für die Kunden viele unverzichtbare Bausteine wie z.B. **Beitragsgarantie**, **Zahlungsmöglichkeit** und vieles mehr. Die Tarife der PrismaLife wurden zudem mehrfach ausgezeichnet (Franke und Bornberg, Focus Money, n-tv) und bieten mit über **100 Fonds** (Geldmarkt-, Aktien-, Private Equity-, Hedgefonds etc.) eine Fondspalette wo für fast jeden Kunden das Richtige dabei ist.



Thema Einzelfonds. Wie sind hier die Reaktionen Ihrer Kunden bezüglich der Kursrückgänge und was empfehlen Sie Ihren Maklern ?

Natürlich mussten auch die Fonds, welche wir über unsere Produktpartner einsetzen, teilweise entsprechende Kursrückschläge hinnehmen. Aus diesem Grund empfehlen wir unseren angeschlossenen Maklern schon seit langer Zeit nicht auf Einzelfonds sondern auf **gemanagte**

Strategien zu setzen. Dies reduziert die Risiken deutlich. Über die PrismaLife Policen können verschiedene **gemanagte Strategien** von **PrismaLife**, **DJE** oder der **UK Fund** angesteuert werden. Der UK Fund ist ein Fonds der in **die grössten With Profit Pools UK's** investiert. Dies sind zur Zeit u. a. die **Royal London**, **Norwich Union** und **Prudential**. Gerade in den letzten Monaten hat sich gezeigt, dass das Konzept des UK Fund – Streuung der Kundengelder auf mehrere Anbieter - aufgegangen ist. Während sich die Aktienmärkte teilweise halbiert haben oder Wettbewerber sogar die Rücknahme von Anteilspreisen ausgesetzt haben betrug der maximale Rückgang des Anteilspreises des UK Fund ca. 15 %. Seit einigen Monaten ist der Anteilspreis des UK Fund hingegen wieder am steigen.

Thema Vermittlerregister. Haben alle Ihre Vermittler die Erlaubnis nach § 34 d für die Versicherungsvermittlung erhalten bzw. nachgewiesen ? Haben Sie eine Lösung für die Vermittler welche diese Erlaubnis nicht nachweisen konnten/können ?

Die Registrierungspflicht bei der IHK - um die Erlaubnis nach § 34 d zu erhalten - befürworten wir grundsätzlich. Über 90 % der uns angeschlossenen Makler/Vermittler haben uns die Erlaubnis nach § 34 d Rechtzeitig nachgewiesen. Vermittler, Anlageberater, Finanzkaufleute und ähnliche Finanzmarktteilnehmer, welche die Erlaubnis nach **§ 34 d nicht** nachweisen können, jedoch Versicherungen verkaufen möchten, können sich aber trotzdem an uns wenden. Über das neu geschaffene **Haftungsdach für Versicherungen** – welches wir in Zusammenarbeit mit PrismaLife geschaffen haben – können wir den betreffenden Vermittlern einen legalen Weg aufzeigen, wie diese zukünftig Versicherungen verkaufen können.

Was bieten Sie Ihren Kunden neben vorgenannten Punkten sonst noch um im Wettbewerb bestehen zu können?

Neben unseren **exklusiven Produktpartnern** und **Produkten** und dem **Haftungsdach für Versicherungen** bieten wir natürlich auch ein **Webportal**, **Strukturabrechnungen** (sofern gewünscht), regelmässige **Workshops** und **Schulungen via Internet** und vor Ort sowie eine Betreuung vor Ort durch unsere **Sales Manager** und vieles mehr an.

Wie können Vermittler eine Zusammenarbeit mit InRenCo aufnehmen?

Am besten Sie kontaktieren uns über unsere nachstehenden Kontaktdaten damit wir alles weitere besprechen können.

InRenCo Financial Services AG
Reinacherstrasse 129
CH-4053 Basel

Tel.: 0041 61 685 98 88
Fax: 0041 61 685 98 89
Email: info.ch@inrenco.com
Internet: www.inrenco.com

Herr Graf, vielen Dank für das Gespräch.



<http://www.inrenco.com>

(epn)Redaktion: **experten-netzwerk gmbH**, 95448 bayreuth, bindlacher str. 4
Herbert Winterling, mobil 0170 7338037, presse@experten.de
telefon 0921 76446702, fax 0921 7644624, www.experten.de
[Impressum](#), [Mediadaten](#)